

Obchodní zástupce: při mé práci obchodního zástupce, do které investuji dva dny v týdnu, se mi generuje u obrátkového zboží 12 500Kč při provizi 5%. Co zbytek času? Mám jej nevyužitý. Mohu jej použít pro další obchodní zastoupení a proto je tu PM. Takže mohu využít nabídku externího obchodního zástupce pro danou lokalitu, a nebo mohu zužítkovat poptávky od lidí, se kterými se potkám a zpracovat je za pomoci PM.